

Для чего заказчику тендер

Когда победитель заранее известен:

1. Прикрыть жопу

Если проект изначально затевается для того, чтобы освоить бюджет с конкретным подрядчиком, то человека, который вел проект, за это не уволят. Потому что подрядчик честно выбран тендерной комиссией, а факт отката доказать невозможно.

2. Соблюсти процедуру

Бывает так, что в проекте нет отката, а заказчик хочет поработать с конкретным подрядчиком тупо потому, что он ему нравится. Но по процедуре всё равно положено провести тендер. В этом случае заказчик организует тендер таким образом, чтобы его выиграл конкретный подрядчик.

Заказчик сам поможет тебе понять суть событий

Прическа

Женская стрижка с окраской и укладкой стоит не менее 250 евро.

Маникюр

Стоит в районе 50 евро, и делают его обычно раз или два в неделю.

Украшения

Если ты умеешь отличать дорогие вещи от бижутерии, ты крутой продавец.

Сумочка

и обувь — слабость любой женщины. Учись разбираться в них. Они расскажут о своей хозяйке не меньше, чем часы и ботинки о мужчине.



Глаза

Поднимает глаза вверх перед тем, как ответить на вопрос — говорит правду. В остальных случаях — вероятно, врёт.

Оправа

На дужке часто есть бренд, который позволяет определить, сколько стоят очки. Можно рассмотреть, например, в лифте.

Пиджак

Строчка на лацкане — верный признак недешевого костюма.

Часы

Продавец обязан разбираться в часах. Даже если не удалось рассмотреть часы вблизи, нужно запомнить, как они выглядят, и найти похожие в интернете.

Когда заведомого победителя нет:

1. Снять ответственность

Если подрядчик окажется мудаком, или конечный результат не понравится акционерам, то человека, который вел проект, за это не уволят. Потому что подрядчик выбран тендерным комитетом, а человек как бы не при чем.

2. Сохранить лицо

Если человек, которому поручили проект, вообще не понимает, что и как нужно делать, он пишет конкурсное задание, согласовывает его на самом верху и потом проводит конкурс. Не важно, каким будет результат — даже если всё будет плохо, человека всё равно не уволят. Потому что конкурсное задание было согласовано на самом верху, а подрядчик честно выбран тендерной комиссией.

3. Сэкономить деньги

Если заказчику изначально насрать на качество и результат того, что в итоге будет сделано, тендер — хороший способ получить самую низкую цену на рынке.

Жизненный цикл тендера

- 1** Появляется идея проекта или выделяется бюджет, который нужно освоить.
- 2** Проводятся встречи с потенциальными подрядчиками, выбирается наиболее вероятный исполнитель.
- 3** Готовится тендерное задание, проходят внутренние согласования.
- 4** Информация о конкурсе размещается в открытых источниках, собираются официальные предложения.
- 5** Тендерный комитет выбирает победителя.
- 6** Победитель оказывается мудаком, и всё начинается сначала.

■ С проектом можно и нужно начинать работать

■ Не трать время. Займись тем, что принесет тебе деньги.